



TIENS KOMPENZACIJSKI NAČRT

TIENS POSLOVNI PRIROČNIK

SLOVAR IZRAZOV

1. "Distributer"

Naziv se nanaša na vse ustrezne osebe, sponzorirane s strani kvalificiranega TIENS sponzorja, ki kupijo TIENS začetni paket, izpolnijo Distributersko vlogo ali so potrjene s strani TIENS-a kot distributerji.

2. "Sponzor"

Naziv se nanaša na vse osebe, ki izpolnjujejo distributerske pogoje TIENS-a in sponzorirajo ostale, da sodelujejo s podjetjem TIENS. On/Ona nosi tudi ime "upline". Primer: >

3. "Direktna Linija"

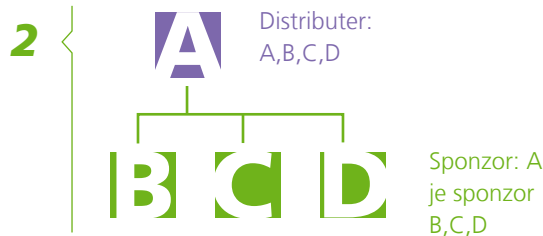
Pojem se nanaša na vse Distributerje, ki so direktno sponzorirani s strani TIENS Distributerja.

4. "Indirektna Linija"

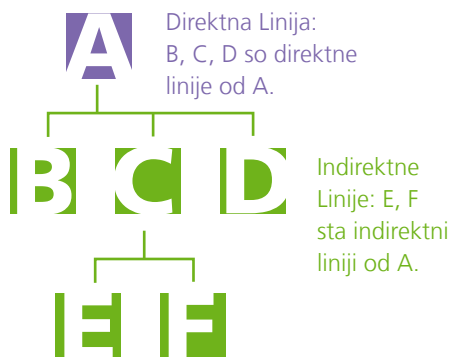
Se nanaša na vse Distributerje v mreži, ki niso direktno sponzorirani z vaše strani. Primer: >

TIENS DIREKTNA PRODAJA KOMPENZACIJSKI NAČRT

Evropska Regija



4



5. "Direktni Upline"

Se nanaša na vse Distributerje, ki sponzorirajo ostale k TIENS distributerstvu, kot del njegove ali njene Direktne Linije.

6. "Direktna Mreža"

Se nanaša na mrežo, ustvarjeno prek sponzoriranja kogarkoli v vaših Direktnih Linijah.
(Direktna Mreža prav tako vključuje to Direktno Linijo.)

7. "Distributer Enake Stopnje (SRD)"

Se nanaša na vsakega Distributerja v vaših Linijah, s stopnjo enako vaši, kar se nato uporabi pri izračunu vodstvenih bonusov.

8. "PV" - (Točkovna Vrednost)

Ime za standardno enoto prodaje, ki jo TIENS uporablja po celem svetu.

9. "BV" - (Bonus Vrednost)

Nanaša se na del cene izdelka, ki je lahko obračunana kot osnova za bonus/dodatek.

10. "Osebna PV (PPV)"

Se nanaša na vsoto PV, doseženo s strani Distributerja v obračunanem mesecu z njegovo ali njeno člansko TIENS številko.

11. "Skupni Seštevek Osebnih PV (CPPV)"

Nanaša se na skupno število PV, doseženih s strani Distributerja z njegovo/njeno člansko TIENS številko, od dneva včlanitve v TIENS. **Primer:** >

12. "Direktna PV (DPV)"

Se nanaša na količino prometa, doseženega s strani Distributerja in je sestavljena iz dveh delov (vsak izmed njiju se nanaša na dosežen promet v enem obračunskem mesecu), kjer gre pri prvemu za vsoto Osebnih PV, doseženih z vsemi direktnimi linijami in je le ta enaka ali manjša od 300PV. Drugi del pa je sestavljen iz skupnega Seštevka Osebnih PV, ki presegajo 300PV. **Primer:** ✓

11



PPV: 50 PV

PV od A v prvem mesecu: 50 PV



PPV: 400 PV

Skupni Seštevek PV od A po dveh mesecih: 450



PPV: 350 PV



PPV: 100 PV

12



PPV: 100



PPV: 300



PPV: 50

A je ta mesec novi Distributer, njegov promet in promet njegovih linij sta na levi strani:

Direktna PV od A so:

(A) 100 + (B) 300 + (C) = 450 PV

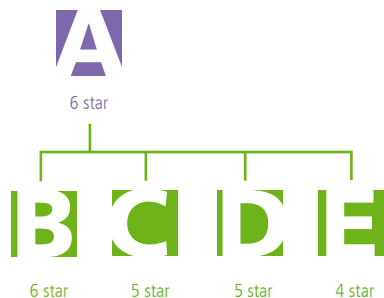
13. "Indirektna PV (IPV)"

Se nanaša na količino prometa, doseženega s strani Distributerja in je sestavljen iz dveh delov (vsak izmed njiju se nanaša na dosežen promet v enem obračunskem mesecu), kjer gre pri prvem za seštevek PV, doseženih z vsemi direktnimi linijami, katerih skupne osebne PV presegajo 300PV in drugi del, kjer gre za osebne PV vseh Indirektnih Linij tega Distributerja. **Primer:** >

14. "Skupinska PV (GPV)"

Se nanaša na razliko med volumnom prometa, na primer $GPV=X-Y$, kjer X velja za TNPV (Skupne PV Mreže) in kjer Y predstavlja TNPV Distributerja z enako ali višjo stopnjo vrednosti linij v istem obračunskem mesecu. **Primer:** >

14



15. "Skupna PV Mreže (TNPV)"

Se nanaša na skupno PPV Distributerja in vseh njegovih ali njenih linij v istem obračunskem mesecu. **Primer:** >

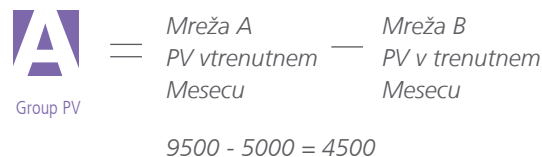
A je ta mesec novi Distributer
A in promet njegovih linij je na levi strani:
Skupna PV Mreže od A:
(A)400 + (B) 350 + (C) 50 = 800 PV

13

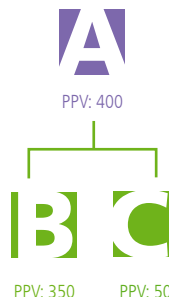


A je ta mesec novi
Distributer, njegov promet
in promet njegovih linij sta
na levi strani:
Indirektna PV od A so:
(B) 100 + (C) 350 + (D) 50
=500 PV

14



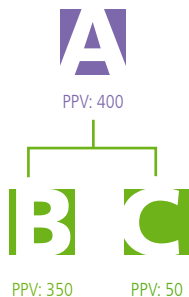
15



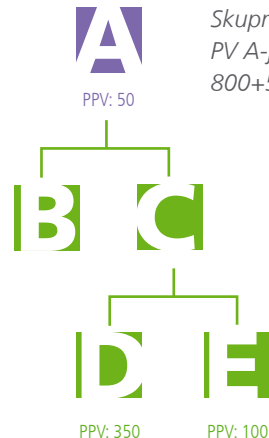
16. "Skupni Seštevek PV Mreže (CTNPV)"

Se nanaša na vsoto PPV Distributerja in vseh njegovih/njenih linij od dneva njegove/njene včlanitve v TIENS. **Primer:** >

16
Prvi Mesec



16
Drugi Mesec



Skupni seštevek PV A-jeve mreže:
 $800+500=1300$ PV

17. "TIENS Računovodski Mesec"

Družba Tiens pojmuje obdobje od 26. prejšnjega meseca do 25. trenutnega meseca kot Računovodski Mesec.

Opomba: Za vse PV vrednosti obstaja povezava z BV, ki se nanaša na delež cene izdelka in se lahko obračuna kot bonus/dodatek (npr. DBV, IBV, GBV...). Večina TIENS izdelkov nosi enake PV in BV vrednosti, medtem ko se pri določenih TIENS izdelkih razmerja med temi vrednostmi med seboj razlikujejo. Prosim preglejte in se sklicujte na vaše območne cenike

18. "Vodstveni Bonus/Dodatek"

Se nanaša na bonus/dodatek pridobljen iz Skupinskih PV Distributerjevega SRD

19. "Sklad Bonusov/Dodatkov za Nosilce Častnih Nazivov"

Se nanaša na vsoto vseh izplačanih bonusov/dodatkov, dodeljenih vsem Nosilcem Častnih Nazivov iz prihodkovnega sklada, ki ga sestavlja 5% dobička iz celotne svetovne prodaje podjetja, v posameznem plačilnem mesecu.

20. "Posebni Skladi Za Bonus/Dodatke"

Se nanaša na vsoto vseh izplačanih bonusov/dodatkov, dodeljenih vsem Nosilcem Častnih Nazivov iz prihodkovnega

sklada, ki ga sestavlja 2% dobička celotne svetovne prodaje podjetja.

21 "Dodatki/Bonusi za Življenjske Dosežke"

Se nanašajo na dodatke/bonuse, dodeljene nagrajencem podjetja TIENS, ki predstavljajo 0.5% dobička celotne svetovne prodaje Podjetja.

RAZVOJNE POTI

TIENS gradi različne razvojne poti za vse željne uspeha.

Lahko sledite njihovi poti in postanete uspešni.

Direktni Bonus
(vključuje Namestitveni Bonus)
/ Indirektni Bonus 43%
Posebna nagrada 2%
Nagrada za Življenjske Dosežke 0.5%
Častni Bonus 5%
Vodstveni Bonus 5%

55.5%

Pot do uspeha delimo v 3 razvojne stopnje, ki so:

1 Stopnja
PRVA STOPNJA
Stopnja Razvoja Poslovanja

2 Stopnja
DRUGA STOPNJA
Stopnja Organizacijskega Razvoja

3 Stopnja
TRETJA STOPNJA
Stopnja Vodstvenega Razvoja

PRVA STOPNJA

STOPNJA RAZVOJA POSLOVANJA

Ta stopnja nagraduje vaš trud pri začetku poslovanja.

Najpomembnejša metoda za doseganje uspeha pri TIENS-u je osebna uporaba visokokvalitetnih izdelkov podjetja. Na tak način sami občutite prednosti izdelkov in svoja doživetja ob tem delite s prijatelji.

Prednosti za Distributerja v prvi stopnji (vključno z namestitvenim dodatkom sponzorja)

1 Direktni Bonus

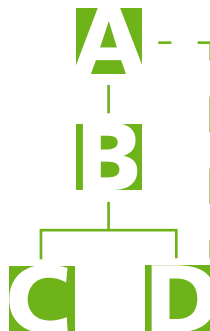
2 Indirektni Bonus

3 Dobiček iz Maloprodaje

PREDNOSTI NAMESTITVENEGA SPONZORJA:

Ko Distributer pridobi novega člana, ki se uvaja pod okriljem distributerja s svojo linijo, postane novi član njegov indirektni distributer, on pa je njemu Namestitveni sponzor, medtem ko se novi na tak način pridobljeni član imenuje nameščena linija.

Distributer A je namestitveni sponzor od D, D je nameščena linija od A. Namestitveni sponzor A lahko novega Distributerja D postavi na različna mesta glede na strukturno-razvojne razmere.



1-Distributer z 1 Zvezdico

ZAHTEVE ZA KVALIFIKACIJO:

Da postanete TIENS Distributer je potrebno kupiti Začetni Paket in člansko kartico. Postali boste Distributer TIENS-a pod pogojem, da bo TIENS odobril vašo vlogo.

Prednosti: Distributer z 1 Zvezdico ima lahko pravico do nabave izdelkov TIENS po velikoprodajni ceni, prejme Dobiček iz Maloprodaje in Sponzorira druge, ki bi želeli postati TIENS Distributerji.

Opomba: Dobiček iz maloprodaje je dovoljen do vrednosti 25% velikoprodajne cene izdelka. Vsi TIENS Distributerji lahko dobijo dobiček iz maloprodaje.

Distributer z 2 Zvezdicama

ZAHTEVE ZA KVALIFIKACIJO:

Možnost 1: Vsak Distributer, ki ima seštevek Osebnih PV 100 ali več, napreduje v Distributerja z 2 zvezdicama v istem mesecu, ko je kvalifikacija dosežena.

Možnost 2: Vsak novi Distributer, ki opravi enkratni nakup izdelkov Podjetja v vrednosti 100PV ali več, napreduje v Distributerja z 2 Zvezdicama, ko je kvalifikacija dosežena.

Prednosti: Kot Distributer z 2 Zvezdicama, boste prejeli 5% vašega DBV, kot direkten bonus/dodatek.

Distributer s 3 Zvezdicami

ZAHTEVE ZA KVALIFIKACIJO:

Možnost 1: Vsak Distributer s seštevkom Osebnih PV 300 ali več napreduje v Distributerja s 3 Zvezdicami v istem mesecu, ko je kvalifikacija dosežena.

Možnost 2: Vsak novi Distributer, ki opravi enkratni nakup izdelkov Podjetja v vrednosti 300 PV ali več, napreduje v Distributerja s 3 Zvezdicami, ko je kvalifikacija dosežena.

Prednost: Prejeli boste 20% vašega DBV kot direkten bonus/dodatek ter tudi kot pripadajoči Indirektni Bonus tekočega meseca.

Distributer s 4 Zvezdicami

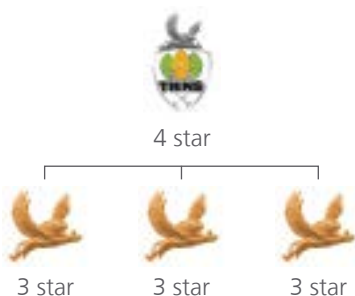
ZAHTEVE ZA KVALIFIKACIJO:

Možnost 1: Vsak Distributer, ki opravi enkratni nakup izdelkov Podjetja v vrednosti 1200 PV ali več, bo v mesecu, ko je nakup bil opravljen, napredoval v Distributerja s 4 Zvezdicami.

Možnost 2: Vsak Distributer, katerega Osebni PV doseže 1200 ali več, napreduje v Distributerja s 4 Zvezdicami v mesecu, ko je bila dosežena kvalifikacija.

Možnost 3: Vsak Distributer s 3 Zvezdicami, ki ima najmanj tri direktne mreže, v vsaki od njih pa Distributerje z najmanj 3 Zvezdicami in Seštevkom PV v skupni mreži, ki dosega 1500 PV ali več, napreduje v Distributerja s 4 Zvezdicami v mesecu, ko je bila dosežena kvalifikacija.

03

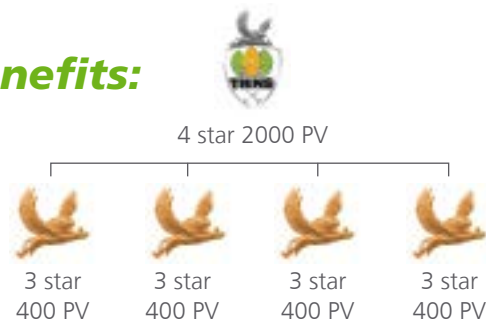


04



Prednosti: Prejeli boste 24% vašega DBV v določenem mesecu kot direkten bonus/dodatek poleg prav tako pripadajočega Indirektnega bonusa. **Primer:**

Benefits:



Direktni Bonus: $300 \times 4 \times 24\% + 2000 \times 24\% = 768$

Skupni zaslužek US\$768 Indirektni Bonus: $100 \times 4 \times 4\% = 16$

Skupni zaslužek = US\$768 + 16 = 784

Opomba: Ta primer temelji na predpostavki, da so vsi Distributerji linije postali člani TIENSA v istem računovodskem mesecu, poleg tega izdelki nosijo 100% BV. US\$ ni odvisen od tečaja na odprtem trgu, ampak je notranja mednarodna pretvorbena mera, ki se lahko spreminja brez predhodnih opozoril.

Opomba: Zgornji primer je samo ilustracija in ne zagotavlja zaslužka. Vsak ustvarjeni zaslužek je sorazmeren z vašim trdim delom in vlaganjem v vaš posel.

DRUGA STOPNJA

STOPNJA ORGANIZACIJSKEGA RAZVOJA

Vaša ključna točka do uspeha v drugi fazi je podvajanje. Prek podvajanja vaših izkušenj v direktnih linijah, boste tem nudili podporo pri njihovem razvoju posla in istočasno dosegli višje stopnje tudi v svoji karieri.

Distributer s 5 Zvezdicami

ZAHTEVE ZA KVALIFIKACIJO:

Možnost 1: Vsak Distributer s 3 Zvezdicami ali več, ki ima vsaj 3 direktno mreže, v vsaki izmed teh pa Distributerje z najmanj 4 Zvezdicami, poleg tega pa ima Seštevek skupne mreže, ki dosega 6000 PV ali več, napreduje v Distributerja s 5 Zvezdicami v mesecu, ko je bila dosežena kvalifikacija.

Možnost 2: Vsak Distributer z najmanj 3 Zvezdicami, ki ima vsaj dve direktni mreži, v vsaki izmed teh pa Distributerja s 4 Zvezdicami in skupnim Seštevkom svoje mreže, ki dosega 12000 PV ali več, napreduje v Distributerja s 5 Zvezdicami, v mesecu, ko je bila dosežena kvalifikacija.

Prednosti:

1. Če vaš osebni PV doseže ali preseže 50 PV, boste kot Distributer s 5 Zvezdicami prejeli 28% vašega DBV kot Direktni Bonus, poleg pripadajočega Indirektnega Bonusa za tisti mesec.
2. Prejeli boste Vodstveni Bonus, ki znaša 1% delež Skupinske PV (GPV) vašega prvostopenjskega SRD (Distributerja Enake Stopnje), pod pogojem, da vaš Skupinski PV (torej GPV v trenutnem kompenzacijskem načrtu) doseže 600 PV ali več, če ste napredovali na podlagi Možnosti 1 ali 2. Vodstveni bonus za Distributerja s 5 Zvezdicami bo dodeljen s strani »upline-a«, oziroma Distributerja s 6 Zvezdicami.

Prednosti Distributerja med drugo stopnjo (vključno z namestitveno prednostjo sponzorja)

- 1 Direktni Bonus
- 2 Indirektni Bonus
- 3 Vodstveni Bonus
- 4 Maloprodajni Dobiček

01



02



Distributer s 6 Zvezdicami

ZAHTEVE ZA KVALIFIKACIJO:

Možnost 1: Vsak Distributer z vsaj 3 Zvezdicami, ki ima vsaj tri direktne mreže, v vsaki izmed teh pa Distributerja s 5 Zvezdicami, ter skupni Seštevek PV svoje mreže, ki dosega 25000 ali več, napreduje v Distributerja s 6 Zvezdicami, v mesecu, ko je bila dosežena kvalifikacija.

Možnost 2: Vsak Distributer z vsaj 3 Zvezdicami, ki ima vsaj dve direktni mreži, v obeh pa Distributerja s 5 Zvezdicami, ter skupni Seštevek PV svoje mreže, ki dosega 50000 ali več, napreduje v Distributerja s 6 Zvezdicami, v mesecu, ko je kvalifikacija bila dosežena.

Prednosti:

1. Če vaš osebni PV doseže ali preseže 100 PV, boste kot Distributer s 6 Zvezdicami prejeli 32% vašega DBV kot Direktni Bonus, poleg pripadajočega Indirektnega Bonusa za tisti mesec.

2. Prejeli boste vrsto (N+1) Vodstvenih Bonusov znotraj

3 generacij, ki imajo status enak vašemu, pod pogojem, da vaš Skupinski PV (GPV) doseže 1000 PV ali več, ter da obstaja primerno N (število) direktnih mrež, če ste napredovali na podlagi Možnosti 1 ali 2. Vodstveni bonus za neodvisnega Distributerja s 6 Zvezdicami bo dodeljen prek bonusa njegovega/njenega sponzorja (direktnega ali indirektnega) s 7 Zvezdicami.

Primer:

Direktni Bonus $100 \times 32\% = 32\$$

Indirektni Bonus $(5000 + 10000) \times (32\% - 28\%) = 600\$$

Vodstveni Bonus

$(15000 - 8000) \times 1\% + (8000 - 5000) \times 0.5\% + 5000 \times 0.5\% = 110\$$

Skupni Zaslužek: 742\$

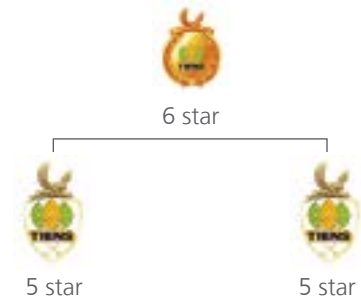
Opomba: Ta primer temelji na predpostavki, da imajo vsi izdelki 100% Bonus Vrednost. US\$ ni odvisen od tečaja na odprtem trgu, ampak je notranja mednarodna pretvorbena mera, ki se lahko spreminja brez predhodnih opozoril.

Opomba: Zgornji primer je samo ilustracija in ne zagotavlja zaslužka. Vsak ustvarjeni zaslužek je sorazmeren z vašim trdim delom in vlaganjem v vaš posel.

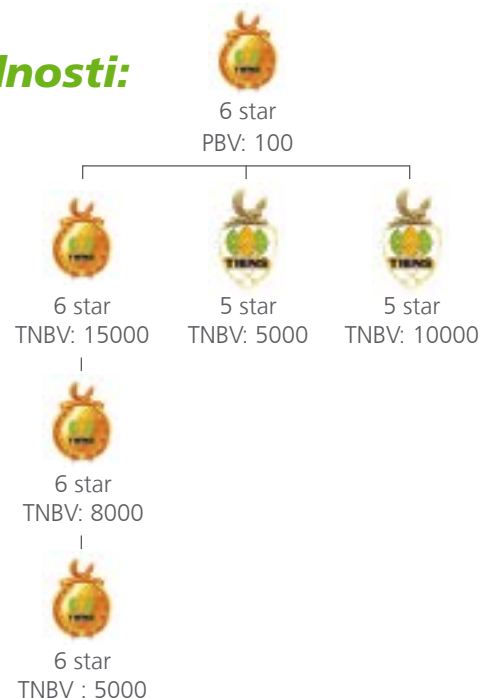
01



02



Prednosti:



Distributer s 7 Zvezdicami

ZAHTEV ZA KVALIFIKACIJO

Možnost 1: Vsak Distributer z najmanj 3 Zvezdicami, ki ima vsaj tri direktne mreže, v vsaki od teh pa Distributerja s 6 Zvezdicami, ter skupni Seštevek PV svoje mreže, ki dosega 100000 PV ali več, napreduje na začetku sledečega meseca v Distributerja s 7 Zvezdicami.

01



Možnost 2: Vsak Distributer z najmanj 3 Zvezdicami, ki ima vsaj dve direktni mreži, znotraj obeh pa Distributerja s 6 Zvezdicami, ter skupni Seštevek PV svoje mreže, ki doseže 200000 PV ali več, napreduje na začetku sledečega meseca v Distributerja s 7 Zvezdicami.

02



Možnost 3: Vsak Distributer z najmanj 3 Zvezdicami, ki ima vsaj dve direktni mreži, znotraj obeh pa Distributerja s 6 Zvezdicami, ter ima poleg teh še štiri druge direktne mreže, v vsaki izmed teh pa Distributerje s 5 Zvezdicami, ter skupni Seštevek PV svoje mreže, ki dosega 100000 PV ali več, napreduje na začetku sledečega meseca v Distributerja s 7 Zvezdicami.

03

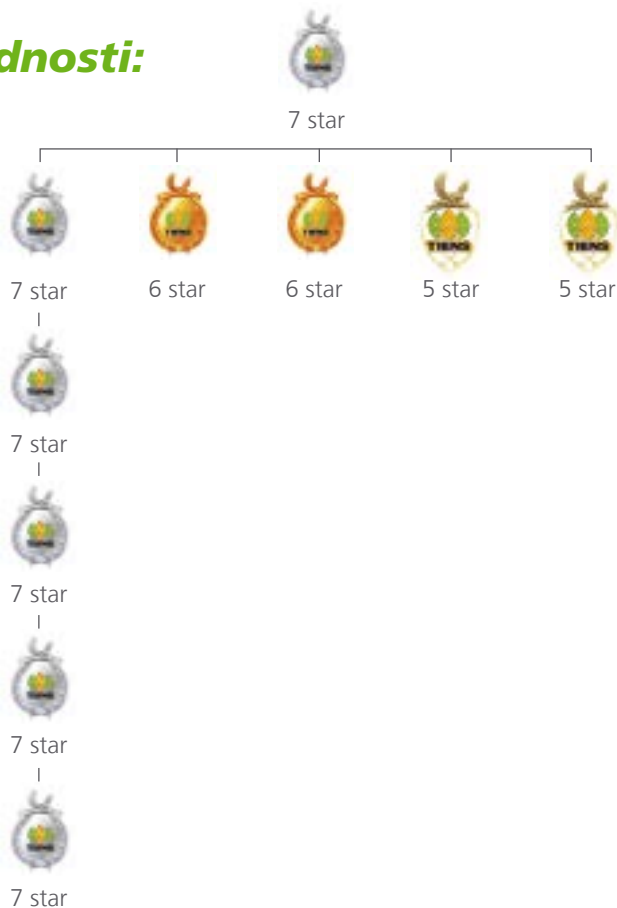


Možnost 4: Vsak Distributer s 3 Zvezdicami ali več, ki ima vsaj eno direktno mrežo, v njej pa distributerja s 7 Zvezdicami, poleg tega pa še šest drugih direktnih mrež, v vsaki izmed teh pa Distributerje s 6 Zvezdicami, medtem ko njegov skupni Seštevek mreže doseže 400000 PV ali več, napreduje na začetku sledečega meseca v Distributerja z 8 Zvezdicami.

04



Prednosti:



Prednosti:

1. Če kot Distributerju z 8 Zvezdicami vaša osebna PV doseže ali preseže 300 PV v posameznem mesecu, boste prejeli 43% vašega DBV, kot Direktni Bonus, poleg pripadajočega Indirektnega Bonusa.
2. Prejeli boste vrsto (N+1) Vodstvenih Bonusov znotraj 8 generacij, ki imajo status enak vašemu, pod pogojem, da vaš Skupinski PV (GPV) v tistem obračunskem mesecu doseže 3000 PV ali več, ter da obstaja primerno N (število) direktnih mrež, če ste napredovali na podlagi zgoraj opisanih možnosti 1, 2, 3 ali 4.

< Primer:

Distributer s 8 Zvezdicami

ZAHTEV ZA KVALIFIKACIJO

Možnost 1: Vsak Distributer z najmanj 3 Zvezdicami, ki ima vsaj tri direktne mreže, v vsaki od teh pa Distributerja s 7 Zvezdicami, ter skupni Seštevek PV svoje mreže, ki dosega 400000 PV ali več, napreduje na začetku sledečega meseca v Distributerja s 8 Zvezdicami.

01



Možnost 2: Vsak Distributer z najmanj 3 Zvezdicami, ki ima vsaj dve direktni mreži, znotraj obeh pa Distributerja s 7 Zvezdicami, ter skupni Seštevek PV svoje mreže, ki doseže 800000 PV ali več, napreduje na začetku sledečega meseca v Distributerja s 8 Zvezdicami.

02



Možnost 3: Vsak Distributer z najmanj 3 Zvezdicami, ki ima vsaj dve direktni mreži, znotraj obeh pa Distributerja s 7 Zvezdicami, ter ima poleg teh še štiri druge direktne mreže, v vsaki izmed teh pa Distributerje s 6 Zvezdicami, ter skupni Seštevek PV svoje mreže, ki dosega 400000 PV ali več, napreduje na začetku sledečega meseca v Distributerja s 8 Zvezdicami.

03



O4

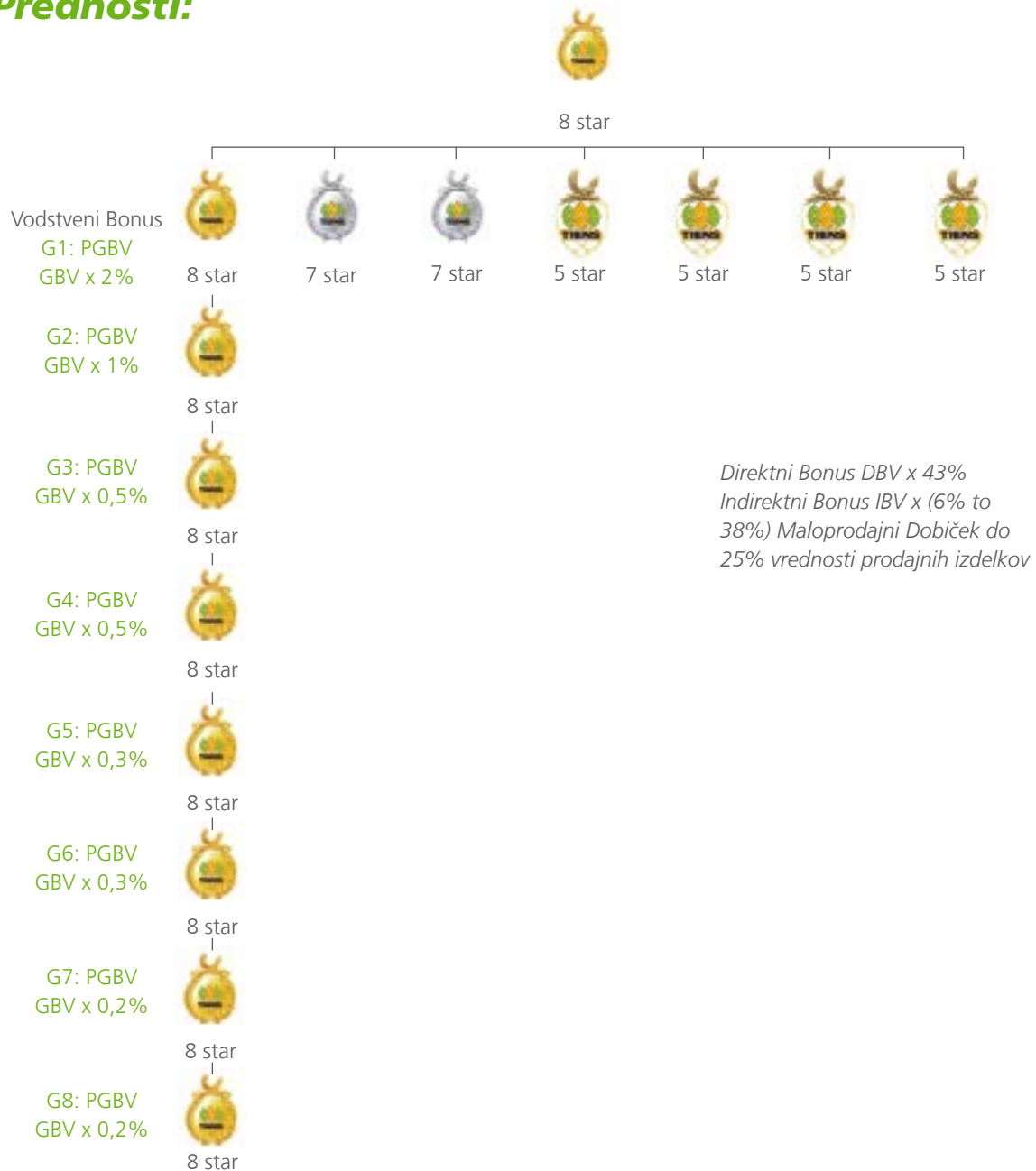
Možnost 4: Vsak Distributer s 3 Zvezdicami ali več, ki ima vsaj eno direktno mrežo, v njej pa distributerja s 7 Zvezdicami, poleg tega pa še šest drugih direktnih mrež, v vsaki izmed teh pa Distributerje s 6 Zvezdicami, medtem ko njegov skupni Seštevek mreže doseže 400000 PV ali več, napreduje na začetku sledečega meseca v Distributerja z 8 Zvezdicami.



Prednosti:

1. Če kot Distributerju z 8 Zvezdicami vaša osebna PV doseže ali preseže 300 PV v posameznem mesecu, boste prejeli 43% vašega DBV, kot Direktni Bonus, poleg pripadajočega Indirektnega Bonusa.
2. Prejeli boste vrsto (N+1) Vodstvenih Bonusov znotraj 8 generacij, ki imajo status enak vašemu, pod pogojem, da vaš Skupinski PV (GPV) v tistem obračunskem mesecu doseže 3000 PV ali več, ter da obstaja primerno N (število) direktnih mrež, če ste napredovali na podlagi zgoraj opisanih možnosti 1, 2, 3 ali 4.

Prednosti:



PREDNOSTI IN OBVEZNOSTI

NAZIV



	PREDNOSTI	OBVEZNOSTI
	Direktni Bonus Indirektni Bonus Maloprodajni Dobiček Vodstveni Bonus Častni Bonus Častni Bonus za Bronastega Leva, kot tudi Distributerja z 8 Zvezdicami 1%	300PPV, 3000GPV
	Častni Bonus za Srebrnega Leva 0.75%	300PPV, 2000GPV
	Častni Bonus za Zlatega Leva 0.5%	300PPV, 1000GPV
	Častni Bonus za Zlatega Leva z 1 Zvezdico 0.5%	Vsaka mreža z 8 zvezdicami doseže 30000TNPV ali več
	Častni Bonus za Zlatega Leva z 2 Zvezdicama 0.5%	Vsaka mreža z 8 zvezdicami doseže 30000TNPV ali več
	Častni Bonus za Zlatega Leva s 3 Zvezdicami 0.5%	Vsaka mreža z 8 zvezdicami doseže 30000TNPV ali več
	Častni Bonus za Zlatega Leva s 4 Zvezdicami 0.5%	Vsaka mreža z 8 zvezdicami doseže 30000TNPV ali več
	Častni Bonus za Zlatega Leva s 5 Zvezdicami 0.5%	Vsaka mreža z 8 zvezdicami doseže 30000TNPV ali več
	Častni Direktorski Distributerski Bonus 0.25%	Vsaka mreža Zlatega Leva doseže 120000TNPV ali več
	Lifetime Achievement Bonus 0.5%	

QUALIFICATION REQUIREMENTS



Bronasti Lev = dva Distributerja z 8 Zvezdicami



Srebrni Lev = trije Distributerji z 8 Zvezdicami



Zlati Lev = štirje Distributerji z 8 Zvezdicami



Zlati Lev z 1 Zvezdico = pet Distributerjev z 8 Zvezdicami



Zlati Lev z 2 Zvezdicama = šest Distributerjev z 8 Zvezdicami



Zlati Lev s 3 Zvezdicami = sedem Distributerjev z 8 Zvezdicami



Zlati Lev s 4 Zvezdicami = osem Distributerjev z 8 Zvezdicami



Zlati Lev s 5 Zvezdicami = deset Distributerjev z 8 Zvezdicami



Častni Direktor = štirje Zlati levi



TIENS Nagrajenec = šest Zlatih Levov + štirje Častni Direktorji

Opomba: Vsi zgoraj opisani pogoji naj bi bili izpolnjeni v različnih mrežah, kar na primer pomeni, da dva Distributerja z 8 Zvezdicami v eni mreži, štejeta kot ena kvalificirana mreža z 8 Zvezdicami za nadaljnjo napredovanje.

TRETJA STOPNJA

Stopnja Vodstvenega Razvoja

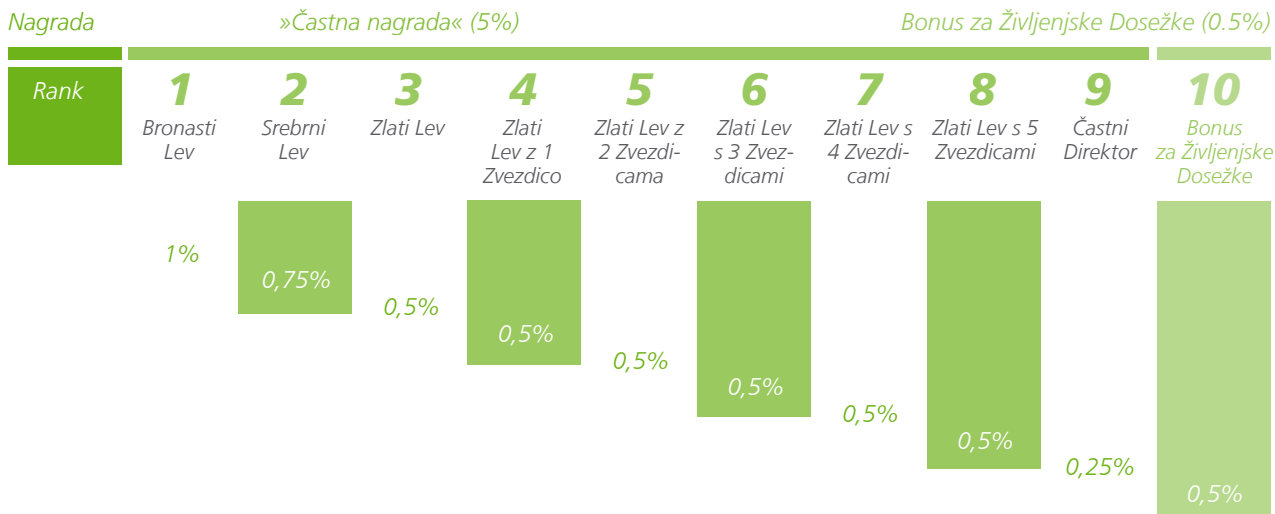
Stopnja Vodstvenega Razvoja je namenoma zasnovana tako, da spodbuja in nagraduje vašo skrbnost pri izkazanju vodstvenih sposobnosti.

Ko enkrat dosežete najvišji Distributerski položaj (Distributer z 8 Zvezdicami), vas bo podjetje nagradilo z ustreznim

častnim nazivom, ki bo posledica širitve vaše mreže in s tem boste stopili korak naprej v stopnji vodstvenega razvoja. Imeli boste možnost sodelovati pri deljenju sklada svetovnih častnih bonusov. Imeli boste možnost prejeti posebne nagrade kot so: Mednarodni Voden Seminarji & Potovanja, Avto nagrade, Nagrade za Zlatega Leva, Nagrade za Leva s 5 Zvezdicami, ter nagrado Laureat. Prav tako pa boste v igri, da prejmete Bonus za Življenjske Dosežke.

Prednosti Distributerja med tretjo stopnjo (vključno z bonusi namestitvenega sponzorja)

- 1 Direktni Bonus
- 2 Indirektni Bonus
- 3 Vodstveni Bonus
- 4 Častni Bonus
- 5 Posebne Nagrade
- 6 Bonus za Življenjske Dosežke



ČASTNI NAZIVI

Neodvisni Distributer z 8 Zvezdicami bo nagrajen s Častnim nazivom, ko se njegova ali njena mreža razširi in je s tem upravičen/a do 5% deleža bonus sklada, sestavljenega iz skupne svetovne prodaje podjetja.

Distributer z nazivom Bronasti Lev

Kvalifikacija: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima vsaj dve direktni mreži, v vsaki od teh pa Distributerja z 8 Zvezdicami.

Prednosti in Obveznosti: Če vaš PPV doseže ali preseže 300 PV v določenem računovodskem mesecu, boste kot Bronasti Lev prejeli 43% vašega DBV kot Direktni Bonus, poleg pripadajočega Indirektnega Bonusa. Prejeli boste vrsto (N+1) Vodstvenih Bonusov znotraj 8 generacij, ki imajo status enak vašemu, pod pogojem, da vaš Skupinski PV (GPV) doseže 3000 PV ali več, ter da obstaja primerno N (število) direktnih mrež, če ste napredovali na podlagi zgoraj opisanih možnosti 1, 2, 3 ali 4.

Prejeli boste častni bonus Bronastega Leva, ki je 20% delež Častnega Bonusa, pod pogojem, da vaš Skupinski PV (GPV) doseže v tistem obračunskem mesecu 3000 PV ali več.

Distributer z Nazivom Srebrni Lev

Qualifications: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima najmanj 3 direktno mreže, v vsaki od teh pa Distributerje z 8 Zvezdicami.

Prednosti in Obveznosti: Poleg enakih Prednosti in Obveznosti, kot jih ima Distributer z Nazivom Bronasti Lev, bo Distributer z Nazivom Srebrni Lev prejel Častni Bonus za Distributerja z Nazivom Srebrni Lev, ki predstavlja delež 15% Častnega Bonusa, pod pogojem, da vaš Skupinski PV (GPV) doseže v tistem obračunskem mesecu 2000 PV ali več.

Distributer z Nazivom Zlati Lev

Kvalifikacije: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima vsaj štiri direktno mreže, v vsaki izmed teh pa Distributerja z 8 Zvezdicami.

Prednosti in Obveznosti: Poleg enakih Prednosti in Obveznosti, kot jih ima Distributer z Nazivom Srebrni Lev, bo Distributer z Nazivom Zlati Lev prejel Častni Bonus za Distributerja z Nazivom Zlati Lev, ki predstavlja delež 10% Častnega Bonusa, pod pogojem, da vaš Skupinski PV (GPV) doseže v tistem obračunskem mesecu 1000 PV ali več.

Distributer z Nazivom Zlati Lev z 1 Zvezdico

Kvalifikacije: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima najmanj pet direktnih mrež, v vsaki izmed teh pa Distributerje z 8 Zvezdicami.

Prednosti in Obveznosti: Poleg enakih Prednosti in Obveznosti, kot jih ima Distributer z Nazivom Zlati Lev, bo Distributer z Nazivom Zlati Lev z 1 Zvezdico prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Zlati Lev z 1 Zvezdico, ki predstavlja 10% Častnega Bonusa, razdeljenega med Distributerji z Nazivom Zlati Lev z 1 Zvezdico, pod pogojem, da je v vsaki izmed vaših petih direktnih mrež, Distributer z 8 Zvezdicami in da Vsota Mrežnih PV (TNPV) vsakega izmed teh Distributerjev z 8 Zvezdicami doseže v tistem obračunskem mesecu 30000 PV ali več.

Distributer z Nazivom Zlati Lev z 2 Zvezdicama

Kvalifikacije: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima najmanj šest direktnih mrež, v vsaki izmed teh pa Distributerje z 8 Zvezdicami.

Prednosti in Obveznosti: Poleg enakih Prednosti in Obveznosti, kot jih ima Distributer z Nazivom Zlati Lev z 1 Zvezdico, bo Distributer z Nazivom Zlati Lev z 2 Zvezdicama prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Zlati Lev z 2

Zvezdicama, ki predstavlja 10% Častnega Bonusa, razdeljenega med Distributerji z Nazivom Zlati Lev s 2 Zvezdicama, pod pogojem, da ima vsaj šest izmed vaših direktnih mrež Distributerja z 8 Zvezdicami in da je Vsota Mrežnih PV (TNPV) vsakega izmed teh Distributerjev z 8 Zvezdicami v tistem obračunskem mesecu 30000PV ali več.

Distributer z Nazivom Zlati Lev s 3 Zvezdicami

Kvalifikacije: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima najmanj sedem direktnih mrež, v vsaki izmed teh pa Distributerja z 8 Zvezdicami.

Prednosti in Obveznosti: Poleg enakih Prednosti in Obveznosti, kot jih ima Distributer z Nazivom Zlati Lev s 2 Zvezdicama, bo Distributer z Nazivom Zlati Lev s 3 Zvezdicami prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Zlati Lev s 3 Zvezdicami, ki predstavlja 10% Častnega Bonusa, razdeljenega med Distributerji z Nazivom Zlati Lev s 3 Zvezdicami, pod pogojem, da ima v vsaj sedem izmed vaših direktnih mrež Distributerja z 8 Zvezdicami in da je Vsota Mrežnih PV (TNPV) vsakega izmed teh Distributerjev z 8 Zvezdicami v tistem obračunskem mesecu 30000 PV ali več.

Distributer z Nazivom Zlati Lev s 4 Zvezdicami

Kvalifikacije: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima najmanj osem direktnih mrež, v vsaki izmed teh pa Distributerja z 8 Zvezdicami.

Prednosti in Obveznosti: Poleg enakih Prednosti in Obveznosti, kot jih ima Distributer z Nazivom Zlati Lev s 3 Zvezdicami, bo Distributer z Nazivom Zlati Lev s 4 Zvezdicami prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Zlati Lev s 4 Zvezdicami, ki predstavlja 10% Častnega Bonusa, razdeljenega med Distributerji z Nazivom Zlati Lev s 4 Zvezdicami, pod pogojem, da ima v vsaj osem izmed vaših direktnih mrež Distributerja z 8 Zvezdicami in da je Vsota Mrežnih PV (TNPV) vsakega izmed teh Distributerjev z 8 Zvezdicami v tistem obračunskem mesecu 30000 PV ali več.

Distributer z Nazivom Zlati Lev s 5 Zvezdicami

Kvalifikacije: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima najmanj deset direktnih mrež, v vsaki izmed teh pa Distributerja z 8 Zvezdicami.

Prednosti in Obveznosti: Poleg enakih Prednosti in Obveznosti, kot jih ima Distributer z Nazivom Zlati Lev s 4 Zvezdicami, bo Distributer z Nazivom Zlati Lev s 5 Zvezdicami prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Zlati Lev s 5 Zvezdicami, ki predstavlja 10% Častnega Bonusa, razdeljenega med Distributerji z Nazivom Zlati Lev s 5 Zvezdicami, pod pogojem, da ima v vsaj desetih izmed vaših direktnih mrež Distributerja z 8 Zvezdicami in da je Vsota Mrežnih PV (TNPV) vsakega izmed teh Distributerjev z 8 Zvezdicami v tistem obračunskem mesecu 30000 PV ali več.

Kvalifikacije: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima vsaj štiri direktne mreže, v vsaki izmed teh pa Distributerja z Nazivom Zlati Lev.

Prednosti in Obveznosti: Poleg enakih Prednosti in Obveznosti, kot jih ima Distributer z Nazivom Zlati Lev, bo Distributer z Nazivom Častni Direktor, prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Častni Direktor, ki predstavlja 5% Častnega Bonusa, razdeljenega med Distributerji z Nazivom Častni Direktor, pod pogojem, da imajo vsaj štiri izmed vaših direktnih mrež Distributerja z Nazivom Zlati Lev in da je Vsota Mrežnih PV (TNPV) vsakega izmed teh Distributerjev v tistem obračunskem mesecu 120000 PV ali več.

TIENS Laureat

Kvalifikacija: Vsak Distributer z 8 Zvezdicami, ki ima vsaj štiri direktne mreže, v vsaki izmed teh pa Distributerja z Nazivom Častni Direktor, poleg tega pa ima še šest drugih direktnih mrež, v vsaki izmed teh pa Distributerje z Nazivom Zlati Lev.

Prednosti in Obveznosti: Poleg enakih Prednosti in Obveznosti, kot jih ima Distributer z Nazivom Častni Direktor, lahko ta Distributer prejme Bonus za Življenjske Dosežke, katerega sestavlja 0.5% svetovne prodaje.

POSEBNE NAGRADE

1. Nazivi Posebnih Nagrad:

- 1) Nagrada v obliki Mednarodnih Potovanj & Seminarjev
- 2) Nagrada v obliki Avta (Subvencija za Avto)
- 3) Nagrada Zlati Lev (Subvencija za Jahto)
- 4) Nagrada za Zlatega Leva s 5 Zvezdicami (Subvencija za Privatno Letalo)
- 5) Nagrada za Častnega Direktorja (Subvencija za Vilo)

2. Kvalifikacije in Nagrade:

1. Nagrada v obliki Mednarodnih Potovanj & Seminarjev:

Kvalifikacija: Vsaka Regija ali Podružna Poslovalnica lahko sestavi motivacijski načrt za doseg te nagrade. Vsi Distributerji s 6 Zvezdicami ali več lahko sodelujejo v tem načrtu. Kvalificirani Distributerji bodo upravičeni do prejema te nagrade.

2. Nagrada v Obliki Avta (Subvencija za Avto):

Kvalifikacija: če se je Distributer kvalificiral za naziv Srebrnega Leva ali naziv višji od tega in je prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Srebrni Lev v 6 mesecih danega fiskalnega leta, od katerih si morajo vsaj 3 izmed teh mesecev slediti, potem je ta Distributer upravičen do prejetja te nagrade.

Nagrada: enkratna nagrada v znesku US\$25000, ki mora biti koriščena za nakup luksuznega avtomobila.

3. Nagrada Zlati Lev (Subvencija za Jahto):

Kvalifikacija: če se je Distributer kvalificiral za naziv Zlati Lev ali naziv višji od tega in je prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Zlati Lev v 6 mesecih danega fiskalnega leta, od katerih si morajo vsaj 3 izmed teh mesecev slediti, potem je ta Distributer upravičen do prejetja te nagrade.

Nagrada: enkratna nagrada v znesku US\$30000

4. Nagrada za Zlatega Leva s 5 Zvezdicami (Subvencija za Privatno Letalo):

Kvalifikacija: iče se je Distributer kvalificiral za naziv Zlati Lev s 5 Zvezdicami in je prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Zlati Lev s 5 Zvezdicami v 6 mesecih danega fiskalnega leta, od katerih si morajo vsaj 3 izmed teh mesecev slediti, potem bo Distributer upravičen do prejetja te nagrade.

Nagrada: enkratna nagrada v znesku US\$40000

5. Nagrada za Častnega Direktorja (Subvencija za Vilo)

Kvalifikacija: če se je Distributer kvalificiral za naziv Častni Direktor in je prejel Častni Bonus za Distributerje z Nazivom Častni Direktor v 6 mesecih danega fiskalnega leta, od katerih si morajo vsaj 3 izmed teh mesecev slediti, potem bo Distributer upravičen do prejetja te nagrade.

Nagrada: enkratna nagrada v znesku US\$100000



MEDNARODNI KOMPENZACIJSKI NAČRT

› Glede pravil o čezmejnem obračunu bonusov in Mednarodnega Kompenzacijskega Načrta se prosim posvetujete z vašo območno državno poslovalnico.

Če povzamemo, gre pri TIENS Kompenzacijskem Načrtu za seštevalno mehaniko in stopenjsko napredovanje z naslednjimi karakteristikami in prednostmi:

1 Včlanite se v eni državi, uživate prednosti na globalni ravni

2 Načrt je seštevalni in nagrajevalni, nikoli se ne vrnete na 0 PV

3 Obračuni bonusov po svetu se izvajajo v istem dnevu

4 Številne možnosti za dosego višjih stopenj

5 Visoko razmerje bonusov

PRAVILA & PREDPISI PRI OBNAVLJANJU TIENS POGODB V EVROPI

› Ta pravila in predpisi so bili ustvarjeni kot podpora globalnemu razvoju poslovanja TIENS ter da ščitijo prednosti aktivnih in zagnanih TIENS Distributerjev. Ta pravila in predpisi določajo veljavnost poslovnih pogodb kvalificiranih Distributerjev. V veljavnem obdobju imajo Distributerji pravico do nakupa in prodaje izdelkov, razvoja potrošniških baz in pa prejemanja ustreznih nagrad.

I. Prednosti Obnavljanja Pogodbe:

1. Prek obnovitve pogodbe bo podjetje lahko sledilo razvoju Statusa Distributerjev, z namenom, da jim pomaga z izboljšavami v stopnjah aktivnosti njihove mreže.
2. Obnovev pogodbe se opravi glede na aktivni status uradnih Distributerjev, z zagonom rasti in razvoja na trgu in omogočanja izdatnejših prednosti za aktivne Distributerje.
3. Z obnovitvijo pogodbe bo podjetje lahko lažje promoviralo in uveljavljalo svoja pravila in predpise, ki ščitijo distributerjeve pravice in hkrati krepilo vezi med podjetjem in Distributerji. To neposredno koristi aktivnim Distributerjem pri prejetju boljše pravne podpore za svoje poslovanje.
4. Obnovev pogodbe istočasno omogoča podjetju pridobitev bolj natančnih statistik in analiz njihovega trga in mreže, nudi boljše storitve in podporo Distributerjem in pomaga aktivnim Distributerjem pri strateških širitvah poslovanja glede na potrebe trga in rast kapitala.

II. Pravila pri Obnavljanju Pogodbe:

1. Obnavljanje pogodbe velja za Distributerje vseh stopenj
2. Obnavljanje pogodbe: Vsako leto na zadnji dan delovnega meseca, v katerem se je Distributer registriral.
3. Veljavnost pogodbe: 12 mesecev
4. Kvalifikacijski status Distributerja bo podaljšan na nadaljnjih 12 poslovnih mesecev, ko on/ona obnovi pogodbo pred iztekom prvotne pogodbe.
5. Podjetje si pridržuje pravico do zavrnitve obnovitve pogodbe, če je Distributer kršil klavzule navedene v »TIENS Politika & Postopki«.

III. Postopki za Uspešno Obnovo Pogodbe:

Pogodba bo samodejno obnovljena vsem Distributerjem za nadaljnjih 12 poslovnih mesecev, če imajo le ti seštevek osebne prodaje PV> OPV v mesecih pred iztekom pogodbe v skladu s pravili navedenimi v II.

IV. Neuspešna Obnovev Pogodbe in Ponovna Registracija:

1. Če Distributer ne uspe obnoviti svoje pogodbe pred časovnim rokom za obnovo, bo podjetje razveljavilo njegov status Distributerja. Tako ne bo več možno koristiti prednosti, ki jih je Distributer imel. Postopek poteka sledeče:
 - a. Če gre za Distributerja s 6 Zvezdicami ali manj, bo na zadnji delovni dan meseca, v katerem bo Distributerstvo razveljavljeno, njegova/njena direktna linija samodejno dodeljena njegovemu sponzorju (upline).
 - b. Če gre za Distributerja s 7 Zvezdicami ali več, bo na zadnji delovni dan meseca v katerem je Distributerstvo razveljavljeno, njegovo ime spremenjeno v »Neuspešna Obnova Članstva«, njegova/njena linija pa bo ostala nespremenjena. Prodaja Mreže se bo še vedno seštevala, ampak on/ona ne bosta več deležna pravic in prednosti TIENSa.
2. Vsi razveljavljeni Distributerji, ki želijo nadaljevati poslovanje s TIENSom, bodo morali ponovno vložiti vlogo in se lahko na novo včlanijo kot novi Distributerji v naslednjem poslovnem mesecu, ki sledi tistemu, v katerem je prišlo do razveljavitve pogodbe.

V. Obveznosti Hčerinskih Podjetij (Podružnice, Zastopniške Podružnice, Specializirani Trgovci, ipd.)



1. Vse vloge za nove Distributerje morajo biti izpolnjene z natančnimi podatki, za kontakt, prenos informacij in druge namene.
2. Hčerinska podjetja vseh stopenj morajo vsaj 3 mesece pred iztekom roka za obnovitev pogodbe obvestiti Distributerje o njihovem roku.
3. Hčerinska podjetja vseh stopenj morajo potrditi vloge Distributerjev, da se zagotovi upoštevanje pravil in predpisov, ki so navedeni v »TIENS Politika & Postopki«.

VI Veljaven Datum in Države, na katere to vpliva:

1. Ta predpis je veljaven od 26. junija 2014 dalje v vseh državah in za vse Distributerje v Evropski Regiji (razen v Veliki Britaniji in Nemčiji).
2. Evropska Regija kot del TIENS Oddelka za Globalno Direktno Poslovno Prodajo si pridržuje pravico do interpretiranja pravil in predpisov.

VII. Dodatni Komentarji in Razlage:

1. Veljaven od datuma objave nove politike podaljševanja pogodb, bo predpis, ki določa ponovno »aktiviranje z nakupom 100PV«, prenehal veljati.
2. Od 26. junija 2014 naprej bo za vse Distributerje, ki so se včlanili v TIENS pred 26. decembrom 2007, veljalo naslednje: - Prvo kvalifikacijsko obdobje: od 26. junija 2014 do 25. junija 2015. V tem obdobju bodo vsi Distributerji z osebno prodajo PV>0 obravnavani, kot da je bila njihova pogodba uspešno obnovljena. Njihovo Distributerstvo bo obnovljeno za obdobje 12 mesecev, z začetnim datumom 26. junij 2015. - v primeru, da ima Distributer v tem obdobju osebno prodajo PV = 0, bo njihovo Distributerstvo razveljavljeno dne 26. junija 2015.
3. Vsi Distributerji, ki so se pridružili TIENS-u po 26. decembru 2007, bodo upoštevali sekciji II & III, del nove politike podaljševanja pogodb.
4. V vseh državah je potrebno poskrbeti za ustrezno in zadostno komunikacijo ter prenos podatkov, da se izboljša odzivnost na trgu, minimalizirajo neuspešne obnovitve pogodb in da se maksimalno povečajo prodajni rezultati.

TIENS Evropska Regija si pridržuje vse pravice do spreminjanja in interpretacije te politike podaljševanja pogodb